

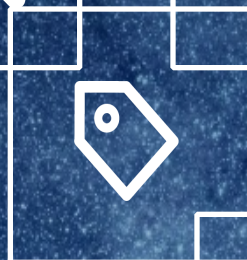
# 图普科技

## 国内最大的图像识别云平台

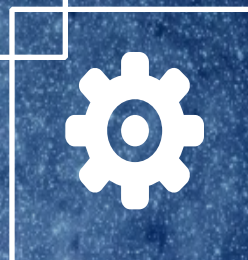
图像搜索



不良图片视频过  
滤



各种图像识别API



深度定制

# 他们都在用



迅雷



酷狗



花瓣网



秒拍



Blued



LESDO



同志公园



战旗直播



比邻



小影



小恩爱



火辣健身

TUPU 图普科技

# 技术创业者要避开的坑

*SPEAKER* 李明强

# 问几个问题

1 搞原子弹的为什么比不上卖茶叶蛋的？



VS



## 2 很多在吹牛的人，为什么在赚大钱？



“我只想踏实做事，  
难道比不上那些吹  
牛的吗？”

3

很多产品做的很烂，为什么赚钱？/很多产品做的很酷，为什么不赚钱？



“产品做的好，跟赚钱无关吗？”

人

关系, 利益划分、合作方式

财

赚钱的模式

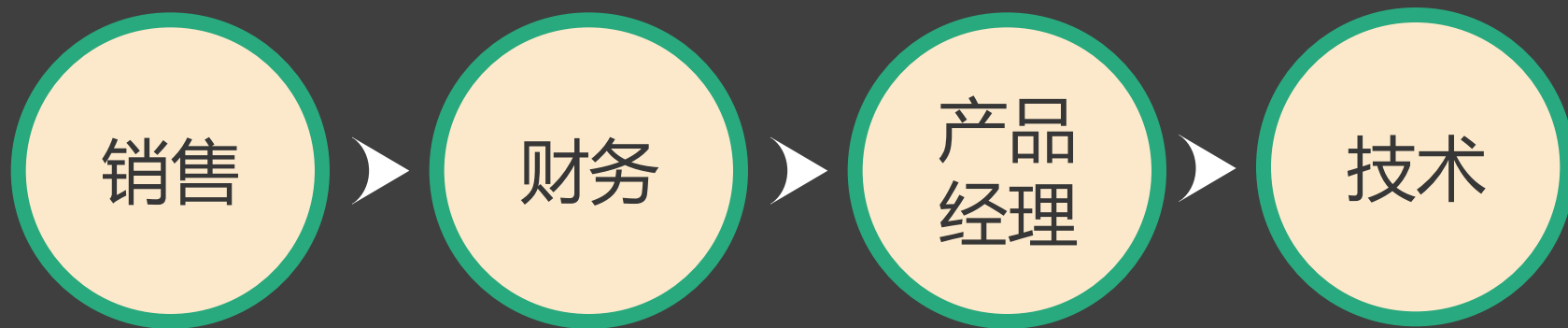
事

产品、服务

技

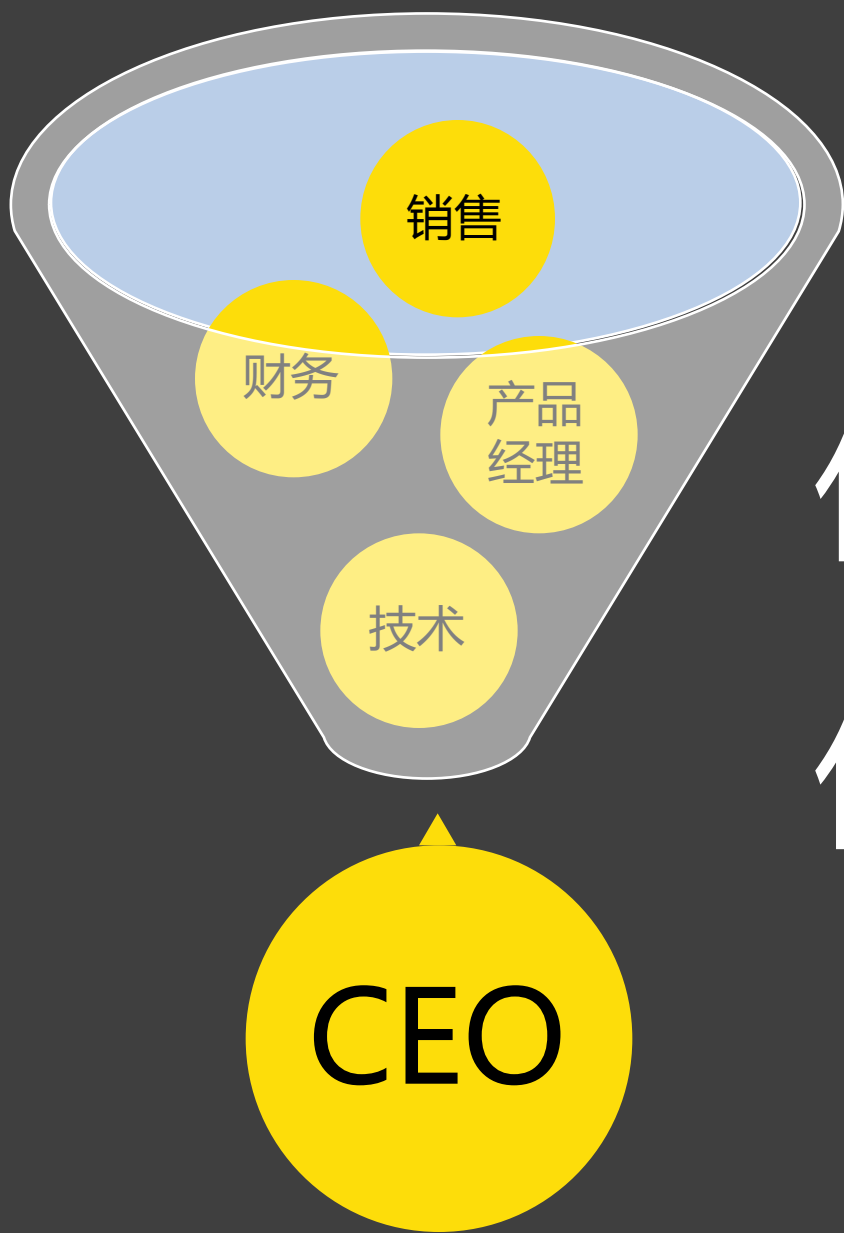
万物互联 + 共享精神

使得价值链在下移



年代





创始人总是要把短板补上，你  
决定了天花板

你可以不会，  
但是你要懂

关注细节  
单纯 理想主义  
交际圈窄 羞涩 确定性思维  
追求完美  
软弱 单向思维  
理性思维

之前的观察面比较小，思路比较单一，只看到眼前的路

只满足的是自己的需求，不能很好定位项目在市场中的价值

技术人员创业最大的“坑”

是眼界和情商



眼界篇

# 走的太偏

有很多座桥了，你还去造一座并不需要的桥  
或者，用户要的只是在主桥边扩建一下。

# 走得太正

没什么差异化，没什么优势，没你什么事

# 走得太早

月球是可以上的，但踩单车是上不去的。  
——陈景润

# 走得太晚

盛极而衰，亘古不变的真理。

是这么一种感觉

于**千万人**之中，  
遇见你所要遇见的人，  
于**千万年**之中，  
时间的**无涯的荒野**里，  
没有**早一步**，也没有**晚一步**，  
刚巧赶上了，  
没有别的话可说，  
惟有**轻轻地**问一声：  
“噢，你也在哪里？”

gàn

干

!

投资人的角度：

“我不能说你一定不行或者一定行，我只能说，这么干，概率比较低”







# 情商篇

- ▶ 别太追求完美
- ▶ 别太追求格调
- ▶ 别太纠结细节
- ▶ 别太亲力亲为

# 人生苦短，不要纠结

有限的资源下，一定要  
分清主次，忍痛割舍

# 快速尝试你的核心业务

**第一个版本出来的时候，如果不能让你感到尴尬，说明你推出的太晚了**

**一件事情能不能成，在很小的时候就应该能看出来**

别太软弱，别太善良

不可能让每个人都喜欢你，该推动的要推动

别太斯文

要有野性，团队要野

别迷信工具和流程

人最重要

别期望员工能相信理想

有可能的话，尽量促成内部竞争

压力 责任  
动力 收获

无论成败

# One more thing



如果觉得创业还是不适合你

回复：**我被坑了**

加入我们

