

# Bmob

## 技术人如何转型创业

何少岳

广州市比目网络科技有限公司



## 公司简介

---

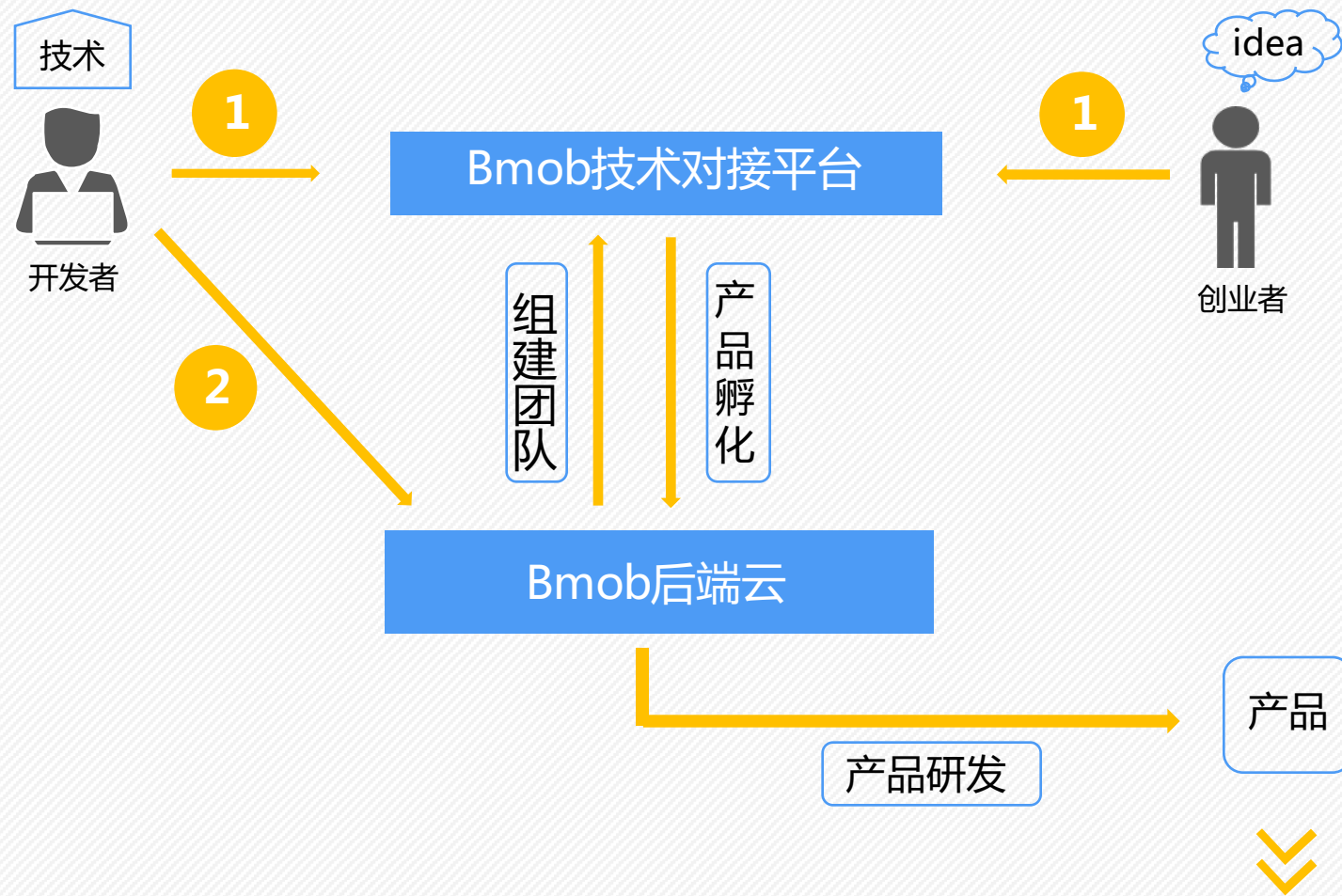
广州市比目网络科技有限公司，成立于2013年7月。公司现有员工20人，其中，博士3人，硕士3人，研发人员占比达82%，推广人员占18%，是技术驱动型企业。已获得天使轮和天津泰达A轮融资。

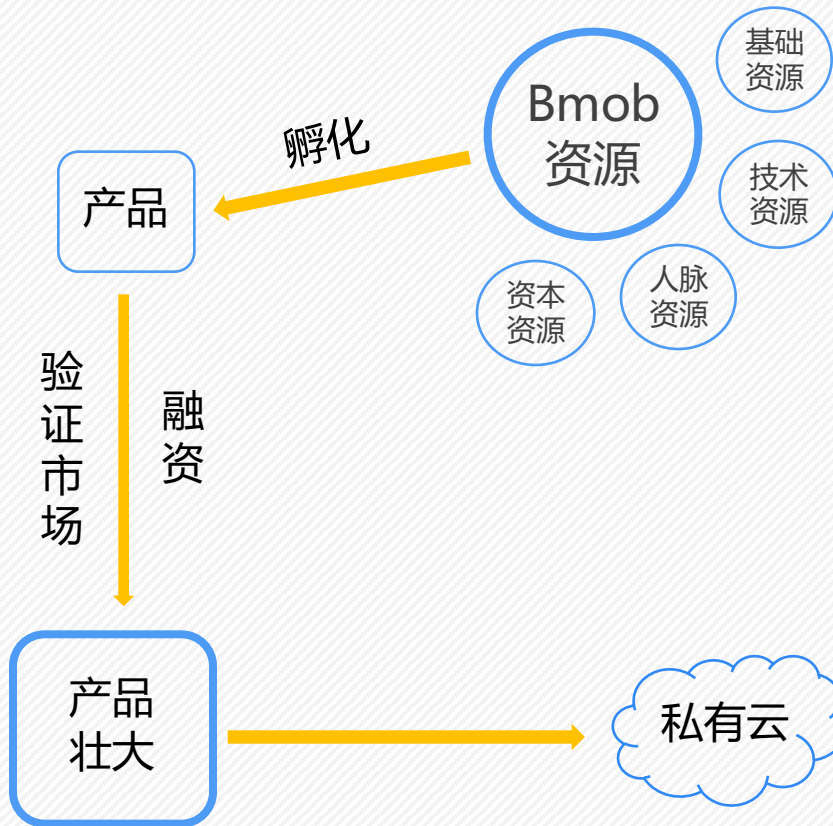
专注于后端云服务和技术人员服务，旨在让移动互联网创业更简单！

[www.bmob.cn](http://www.bmob.cn)

# 02

## 产品介绍





# 02

## 产品介绍

Bmob后端云孵化成功了众多的产品，成功的产品发展历程能为创业者提供宝贵的经验

easytouch



easytouch，是一款模拟iOS的AssistiveTouch的Android小工具，千万级用户。


2013年7月上线，2015年被竞技世界(北京)网络技术有限公司收购。

短工邦



短工邦，是针对学生兼职实习的需求而为学生量身打造的一个更靠谱、更安全、更好玩的兼职实习平台。

2015年3月上线，已获得天使轮融资。



Bmob后端云  
成功产品

# 02

## 产品介绍

Bmob后端云孵化成功了众多的产品，成功的产品发展历程能为创业者提供宝贵的经验

### PKBall



PKball，是一个为球类爱好者提供约球，交友，场地预定，比分记录的体育社交平台。

2015年5月上线，已获得天使轮融资。

### 品简医生



品简医生，是中国新现的医患沟通类平台。。

2015年6月上线，已获得天使投资。

Bmob后端云  
成功产品

# 02

## 产品介绍

更多产品可登陆官网查看：  
<http://www.bmob.cn/cases>





## 我为什么选择创业？

---

2009年创立广州掌睿网络科技有限公司，专注于APP分发，现为南方地区一线网盟公司；

2010年从事移动彩票创业，失败！

2011年深圳东信时代科技有限公司担任技术总监，从事移动广告业务；

但.....（一些内部政治、博士毕业、内心的躁动.....）

所以.....





## 两年来经历过什么？

---

团队管理：2014年上半年，两名核心人员离职（回家、去大学教书）；2015年上半年，核心运营人员离职创业；所幸的是：团队集聚越来越多牛人，实力越来越强；

项目管理：在专注Bmob后端云的基础上，做过很多失败的产品（画妹【艺术圈的社交】、喵喵产品【家庭视频云监控】、歪聊【夜场社交产品】、17爱【汽车监控服务】、学航教育【智能测评系统】、手财【P2P金融】），踩坑专业户；

融资方面：接触了很多投资人，积累了很多经验，也拿了各种投资（广州本土为主），烧了很多投资人的钱；

投资方面：参与了短工邦和PKBALL的投资和孵化；



## 为什么我能做那么多事情？

---

2013年7月份之前我还是一个只懂技术的人，为什么我后来能做那么多事情？在经历了那么多失败之后，还是有很多人愿意继续陪着我创业？

一开始：有一些人脉基础

有一些技术基础

有一些所谓的学历

有一些努力和厚脸皮

然后就：有强大的团队支持

有更丰富的经验

有接触更多牛人的机会，视野开阔更多，不断反思，不断总结，不断进步



## 给我什么启示？

---

- 创业切记不能贪多，专注做好一件事情；
- 时刻想清楚一点：企业生存的法则是现金流，能够赚钱盈利的企业才是有前途的，不能单纯靠投资人的钱（ps：当官要清廉，做生意要贪，活的漂亮才有尊严），不要太过理想；只有改变自己、改善自己，才能改变世界！
- 要懂得合作借力，技术人不能太高估自己，也不能看低自己，多参加一些和自己圈子有交集的活动，不要做鸵鸟，不要不懂装懂；
- 一开始要和合伙人谈好所有的股份和合作模式，不要藏着捏着，该说的一开始就要说好；



## 我对未来社会的认知

---

- 人类在从弱人工智能不断向强人工智能迈进的阶段，未来社会对技术人才的需求只会越来越多，要求也会越来越高，能够拥有强大的技术人员圈子将会在未来的社会发展立于不败之地。
- 社会阶层的流动在未来会越来越小，如果你想在未来有所改变，现在一定要开始创业，或者为创业筹备！

**拥抱技术，拥抱创业！**

# Thank You !

联系人：何少岳

微信：harry\_void

Email：hshaoyue@bmob.cn

**Bmob**

广州市比目网络科技有限公司

