

技术创业之技术外包

把技术买的更有价值

老甘

g@ganguo.io

关于@cngump 老甘

- 珠三角技术沙龙组委主席
- 甘果移动CEO
- 多年的程序员
- 技术社区推动者和持续联合创业者

第一章 技术外包好处

自己养活自己，不求人。

积累团队

现金流健康

接触不同的需求

接地气

积累代码

外包不丢人

高大上的名字： 技术服务

第二章 外包创业的几个 大坑

不要做大项目 (政企)

预算太低的不做

甲方不懂的不做

段子：
4万元做个微信

甲方不是老爷，
乙方不是孙子。
靠谱的团队少了。

要硬起来

偏离主要领域的不做

有代码可以积累的，便宜
都做

质量

口碑

夏利 VS 奔驰

第三章 管理

外包团队CEO

做好一个项目经理，商务
经理，开发经理，HR经
理

团队第一
客户第二

人是最重要

控制流失率

一直流失的团队是有问题的

学会妥协，留足时间让他们成长

自己也要成长，
过程很重要。

小孩才说对错
大人只论利弊

看人好的一面

不计较

小团队用情
大团队用利益

慈不帶兵， 义不养財。

使命，情怀要有。

像互联网公司去做管理

保持技术基因

文化很重要

平等，自由，公开

画好饼，
分均匀蛋糕。
保持相对平衡。

向对待自己产品，一样对
待的客户的项目。
但是客户不能随便改。

专注

做好一件事，再做第二件

积累与转型

要有格局
看的远

**Stay Hungry,
Stay Foolish.**

在路上...

感谢

UPYUN

珠三角技术沙龙组委们

甘果的兄弟们



QA

